

LA OPINIÓN de los protagonistas empresariales

# “Sumar ingeniería y fabricación en una sola empresa facilita la gestión y el seguimiento de los proyectos”

**DIEGO PIÑEIRO ÁLVAREZ**

DIRECTOR GENERAL DE DENATEK

**JOSÉ R. RODRÍGUEZ. Olaberría**

– **¿Denatek es una ingeniería que aborda ahora la fabricación. ¿Por qué?**

– Integrar ingeniería y fabricación en una sola empresa nace de una necesidad que percibimos en el mercado. Los medios productivos que requieren sectores como aeronáutica, aeroespacial, mecánica de precisión, etc., tienen unas características muy específicas y la demanda supera claramente hoy a la oferta.

Por ello, Denatek quiere formar parte de ese grupo de empresas capaces de acometer proyectos, solos o en compañía de otros, y ofrecer soluciones totales de calidad y alto valor añadido.

Creemos que este planteamiento encaja con las dinámicas de trabajo actuales, dado que tener un único interlocutor a la hora de abordar un proyecto facilita la gestión del mismo lo cual simplifica su ejecución y seguimiento.

Hoy por hoy, las empresas debemos dar soluciones rápidas a los retos que nos plantean nuestros clientes. Nosotros queremos dar respuesta a esta problemática con un equipo cualificado que conjugue las tecnologías más punteras en ingeniería y fabricación.

– **¿Hacia dónde van los desarrollos de su compañía?**

– El objetivo a largo plazo es tener un producto propio en el mercado. Pero para llegar a esto, lo primero es tener un control absoluto de los medios, tanto de ingeniería como de producción, con los que se van a desarrollar los productos.

– **¿Las Administraciones están apoyando seriamente la creación de nuevas industrias?**

– El Gobierno Vasco ha sido determinante para poder llevar adelante nuestro proyecto. Accedimos al programa Gauzatu Industria en el año 2013, que concedía financiación directa del 30 por ciento del proyecto a empresas tecnológicas de nueva creación, y al 0 por ciento de interés. A raíz de aquello, la banca se interesó por el proyecto. Además, dentro del plan Renove del SPRI, también hemos conseguido ayudas a fondo perdido.

– **¿Ve suficiente el apoyo institucional a estos proyectos?**

– Toda ayuda es poca cuando se empieza, y más con un proyecto de este calibre. Pero la verdad es que el Gobierno Vasco pone una serie de herramientas que facilita mucho las cosas para emprender. Por la proximidad con Navarra, tanteamos la posibilidad de instalarnos allí, pero el Gobierno navarro no disponía de ayudas de ningún tipo para emprendedores.

– **¿Qué está mejor: el mercado interior o la exportación?**

– Con la caída del consumo interno, el mercado nacional está muy complicado. Nuestra tendencia es trabajar a escala internacional y con clientes nacionales que exportan prácticamente toda su producción. Creo que el mercado nacional se está recuperando por el tirón de



“Atrás va quedando la incertidumbre a la hora de captar nuevos trabajos para la industria, creo que se presentan unos años de gran demanda”

“El Gobierno vasco ha sido determinante para sacar nuestro proyecto. Tanteamos en Navarra por la proximidad, pero allí no había ayudas para emprendedores”

sectores como la automoción, que está muy presente en la geografía española.

Por otro lado, la recuperación que están experimentando algunos países tractoros de la economía europea también se hace notar en nuestro entorno ya que muchas empresas de la zona se han internacionalizado y son proveedores de referencia.

– **¿A qué países es más fácil exportar?**

– No creo que dependa del país en concreto, sino de las relaciones que se tengan en él. Al abarcar sectores como la aeronáutica, motor-sport, automoción, etc..., los países de referencia son los de Europa y EEUU.

Pero no vemos inconvenientes en hacerlo con otros países. Desconozco las problemáticas de trabajar con Asia, pero imagino que será más dinámico que hace unos años.

– **A la salida de la crisis habrá unos mercados con más competidores. ¿Cómo afrontarlo?**

– La orientación al cliente será determinante para encajar en este nuevo mercado. Tener un compañero tecnológico debe ser una máxima en el proceder diario y encontrar quien lo valore, la difícil tarea.

La primera sensación es que el mercado demanda proveedores que aporten soluciones integrales de una manera rápida, eficiente y efectiva; además de económica, por supuesto. Lo difícil está en conseguir un equilibrio entre todas estas necesidades.

– **Las recuperaciones se inician con precios bajos. ¿Estamos en ello o hay una mejoría?**

– La política de precios bajos prevalece. Por ello, diferenciarse del resto es la solución a este problema. La sensación que tenemos es que va quedando atrás la incertidumbre a la hora de captar trabajo y se presentan unos años gran demanda.

– **Bruselas y el Gobierno Vasco quieren que la industria sea el motor económico. ¿Qué medidas propone, habrá resultados?**

– Desde mi actual punto de vista, y teniendo en cuenta todas las dificultades que a día de hoy supone empezar con un nuevo proyecto desde cero, las medidas que se han tomado, aunque son muchas, son insuficientes.

Como he comentado anteriormente para nosotros ha sido determinante las ayudas aportadas por el Gobierno vasco. Aún así, el peaje que las nuevas empresas tenemos que pagar es alto puesto que a escala financiera es muy complicado conseguir el apoyo de las entidades bancarias que, al fin y al cabo, son las que aportan la financiación.

Además, ahora no es como en pasados años en los que las ayudas a fondo perdido permitían crear nuevas empresas con algo más de facilidad que ahora.

Bueno, ciertamente esta es la visión que yo tengo como nuevo emprendedor.

## Denatek, ingenieros que pasan a fabricar

Denatek fue creada en 2013 como empresa de ingeniería y desarrollo de componentes mecánicos de alto rendimiento para sectores estratégicos. La compañía ha decidido ahora abordar la fabricación de los citados componentes en unas nuevas instalaciones de 970 metros cuadrados en la localidad guipuzcoana de Olaberría. Según el director general de Denatek, Diego Piñeiro,

la operación obliga a una ampliación de plantilla, “que estará formada por 8 técnicos altamente cualificados y a la ejecución de inversiones en instalaciones y equipamiento productivo que se culminarán en breve”. En opinión de Diego Piñeiro, “hemos apostado por las nuevas tecnologías que aporten un alto grado de automatización de los procesos para lograr las metas de la calidad

en el servicio y la competitividad de nuestras producciones”. El responsable de la empresa señala que “la experiencia de los 19 años que llevamos dedicados al sector nos garantiza el trabajo para los próximos años”. Denatek se especializará en proyectos complejos para: Automovilismo de alta competición, Energías renovables, Aeronáutica, Aeroespacial, Medical..., etc.